

n o b e a c h

exclusieve reizen

WIJ ZIJN OP ZOEK NAAR EEN ERVAREN REISSPECIALIST **EUROPA – VS – CANADA – LATIJNS-AMERIKA – JAPAN**

NoBeach - Exclusieve reizen

NoBeach is een toonaangevende en snelgroeiende aanbieder van luxe reizen. Vanuit onze oorspronkelijke specialisatie in exclusieve reizen binnen Europa hebben we ons ontwikkeld tot een allround luxe reisaanbieder met bestemmingen over de hele wereld. Ons doel is om onze klanten buitengewone reiservaringen te bieden, waarbij we streven naar de hoogste kwaliteit en aandacht voor detail.

Functie-eisen en verwachtingen

Om deze functie met plezier en adequaat uit te kunnen voeren, is een uitgebreide kennis van de bestemmingen en het product vereist, met name op het gebied van accommodaties. Ervaring in de verkoop van luxe reizen aan particuliere klanten is een vereiste, aangezien je een deskundig advies en uitstekende service moet kunnen bieden aan klanten.

Het is essentieel dat je zowel professioneel als vloeiend kunt communiceren in het Engels, zowel mondeling als schriftelijk. Naast het Engels is het ook belangrijk dat je jezelf effectief kunt uitdrukken in het Nederlands, met name in de communicatie met klanten. Daarbij is het een pre als je kennis hebt van andere talen die relevant zijn voor onze bestemmingen.

Om het werk efficiënt uit te kunnen voeren, is het een vereiste dat je bekend bent met het gebruik van Microsoft Office (Word en Excel) en met klant- en boekingsystemen (TravelSpirit & TravelNote). Daarnaast zoeken we naar mensen die loyaliteit en betrokkenheid naar collega's en het bedrijf vanzelfsprekend belangrijk vinden. We hechten waarde aan teamwork, open communicatie en een positieve werksfeer.

Functiewaardering en mogelijkheden

Bij NoBeach waarderen we onze medewerkers en bieden we een concurrerend beloningspakket. We betalen structureel boven de CAO voor de reisbranche, inclusief vakantiegeld en extra vergoedingen voor werkzaamheden buiten reguliere werktijden. De hoogte van de vergoedingen hangt af van je ervaringsniveau en de mogelijkheden tot doorgroei binnen de organisatie.

Voor specialisten die een eigen klantenkring meebrengen, bieden we extra verdienmogelijkheden. We erkennen en waarderen de waarde van bestaande klantrelaties en bieden de mogelijkheid om deze te benutten en verder uit te bouwen.

Taken en verantwoordelijkheden

Na een begeleid inwerkprogramma zullen je taken voornamelijk bestaan uit het voeren van verkoopgesprekken met klanten, waarbij je hun behoeften en voorkeuren analyseert en op basis daarvan reisvoorstellen op maat maakt. Je zult ook verantwoordelijk zijn voor het onderhouden van contacten met inkooppartners, zoals hotels en agenten, om de beste deals en arrangementen te

kunnen bieden aan onze klanten. Daarnaast behoren facturatie en het verzorgen van de benodigde reisdocumenten tot je verantwoordelijkheden.

Als reisspecialist heb je de mogelijkheid om deel te nemen aan beurzen en famtrips om op de hoogte te blijven van de nieuwste ontwikkelingen van jouw bestemmingen en om je kennis verder uit te breiden. Je kunt ook bijdragen aan onze nieuwsbrief en het schrijven van een blog behoort tot je eventuele nevenwerkzaamheden.

Werkplek en hybride werken

Ons kantoor is gevestigd in The Curve, een modern en opvallend pand gelegen in het levendige en trendy Amsterdam Noord. The Curve biedt een aangename werkomgeving en stimuleert samenwerking en creativiteit. We geloven in het belang van persoonlijke interactie en werken samen op kantoor om van elkaar te leren en een soepele overdracht van werkzaamheden te waarborgen.

We begrijpen echter ook de voordelen van hybride werken en staan open voor kandidaten die geïnteresseerd zijn in een combinatie van thuiswerken en werken op kantoor. Flexibiliteit en een goede balans tussen werk en privéleven zijn belangrijk voor ons.

Sollicitatie- en procedure

Als je geïnteresseerd bent in deze functie en wilt solliciteren, kun je jouw sollicitatiebrief en cv sturen naar Jaïr Falck, via Jair@nobeach-reizen.nl. We zullen contact met je opnemen als je cv aansluit bij de functie om vervolgens een telefonisch gesprek met je voeren, mogelijk gevolgd door een persoonlijk gesprek.

We kijken uit naar je en heten je van harte welkom bij NoBeach!

Mocht u vooraf meer informatie willen over deze functie, nodigen we u uit om telefonisch contact met ons opnemen op: **088 30 80 300 (ma t/m vr 10:00u-18:00u)**